

## Risiken in der KFO-Praxis

Zu diesem Thema findet vom 2. bis 7. Februar 2014 das „1. KiSS Winter-Symposium & Individuelle Praxisberatung“ statt.



KiSS-Orthodontics.de veranstaltet im Olympia-Zentrum Garmisch-Partenkirchen (Dorint Hotel, Mittenwalder Str. 59) das 1. Wintersymposium. Thematische Ziele sind es, die Risiken in und für die KFO-Praxis aufzuzeigen und eine individuelle Praxisberatung zu einer breiten Palette an Fragestellungen zu ermöglichen. An sechs Abenden werden fünf Referenten, zwei Be-



triebswirte, ein Jurist und zwei Kieferorthopäden unterschiedliche Risiken und ihre vorausschauende Vermeidung präsentieren. Die Referenten des Symposiums werden an Fallbeispielen nachvollziehbare ärztliche, betriebswirtschaftliche und juristische Handlungsanweisungen für die KFO-Praxis herausarbeiten.

Parallel dazu stehen die Referenten morgens im diskreten Einzelgespräch für individuelle Praxisberatungen bzw. Praxiscoaching zur Verfügung. Jeder Teilnehmer kann sich – je nach seiner Fragestellung dem Weiterentwicklungsbedarf bzw. einem akuten Risiko für seine Praxis – die Referenten stundenweise buchen.

Ihre Fragen werden vom Referenten eingehend für Ihre Praxis diskret analysiert. Wie soll oder muss ich meine Praxisstruktur zukünftig im Wettbewerb anpassen? Wie kann ich im dichten Netz der Leistungsanbieter ein Alleinstellungsmerkmal anbieten? Lohnt sich eine Restrukturierung fünf Jahre vor dem Praxisverkauf? Welche Merkmale hat eine verkaufbare Praxis? Praxisübernahme in strukturschwacher Region – wie geht das? Welche Patienten kommen über Online-Marketing, Online-Portale?

Sie geben das Thema, die Fragestellung vor und erhalten eine umfassende Analyse des Handlungsbedarfs durch den gewählten Referenten. Die Themengebiete reichen von Abrechnung über AVL-GOZ-Kalkulation,

Bewertungsportal, Beihilfekonflikte, Behandlungsfehler und Haftpflichtfolgen, Homepageerstellung und Online-Profil, Gutachterkonflikte, GKV-Konflikte, Konkurrentenstreit, Laborkostenkonflikte, Mitarbeitergewinnung bzw. Outplacement, Patientengewinnung, PKV-Konflikte, KFO vor Gericht, Marketing, bis hin zu Materialbestellung und Bewirtschaftung, betriebswirtschaftliche Risikofrüherkennung im Angebotsprofil Ihrer Praxis, usw.

Die Kosten und Chancen bei Filialisierung & Sozialisierung, BWL-Praxiscoaching, Wirtschaftlichkeitsprüfung, KZV-Regresse können individuell besser analysiert werden als coram publico. Die Strategieplanung ist die Basis einer erfolgreichen Vorgehensweise bei Falsch-Begutachtung bei Gericht, KZV, PKV und Beihilfe. Vorausschauende Patienteninformation und schlüssige Formulare praxisspezifisch anzupassen, erleichtert den Praxisalltag. Einfache Vorgehensweisen (KiSS – Keep It Simple and Short) erleichtern die Dokumentationspflichten für das Team und induzieren ein partnerschaftliches Verantwortungsprinzip mit den Patienten.

Das Kongresshotel liegt gegenüber der neuen Sprungschanze. Die Ausstattung mit Wellness inklusive Hallenbad, Sauna, Whirlpool, Indoor-Tennis, Massage und Physiotherapie, Aerobic- und Fitnesskurse und Kindergarten ist einzigartig. Von der Sonnenterasse sieht man zum Gletscher der Zugspitze und zu den Skiliften der Kandahar-Abfahrt. Die Teilnehmer werden am freien Nachmittag mit einer Sicht auf die unberührte Bergwelt mit den schneebedeckten Gipfeln belohnt. Weitere Informationen unter [www.kiss-orthodontics.de](http://www.kiss-orthodontics.de) 

### Adresse

Anmeldung & Organisation  
Prof. Dr. Dr. Fuhrmann  
Universitätsring 15  
06108 Halle  
[info@kiss-orthodontics.de](mailto:info@kiss-orthodontics.de)  
Tel.: 0345 5573738  
Fax: 0345 5573767  
[www.kiss-orthodontics.de](http://www.kiss-orthodontics.de)